

## Gemeinsam in die Kreislauf-Wirtschaft starten! Lernen – Optimieren – Organisieren – Praxis-Transfer

In der Kreislauf-Wirtschaft sind Wirtschaftswachstum und Ressourcenverbrauch entkoppelt. Das gelingt durch konsequentes Anwenden der R-Strategien. Ziel der R-Strategien sind robuste Produkte, die deutlich intensiver und vielfältiger genutzt werden.

Abbildung: Die 10 Ziele der R-Strategien (Kreislauf-Wirtschaft)

# Material sinnvoll (wieder-) verwenden

z.B. durch Recycling und geeignete Trennung von Abfällen

Strategien R9 & R8

Lebensdauer von Produkten oder deren Komponenten steigern

z.B. durch modulare Bauweise, einfache Reparatur und Service

Strategien R7, R6, R5, R4 & R3

Produkte einsparen, intelligent herstellen oder mehrfach nutzen

z.B. durch effiziente Produktion, Vermietung oder Substitution

Strategien R2, R1 & R0

Die Kreislauf-Wirtschaft ist die perfekte Antwort auf die großen Herausforderungen der kommenden Jahre: knappe Ressourcen, anfällige Lieferketten, Demographie, Fachkräfte-Mangel, ... Damit wir deutlich effizienter und gut wirtschaften können, müssen wir viel verändern. Wir zeigen, wie das geht.

Wir schauen ganz genau hin, wo Ihre Potenziale liegen – bei Ihnen **und** bei Ihren Partnern in der Liefer-Kette. Ihr Nutzen: Beratungsleistung für ≈ 50.000 € pro Teilnehmer. Aber: Sie zahlen nur 10.000 €.

### moderierte Workshops für die gesamte Gruppe

- miteinander lernenvoneinander lernen
- = als Gruppe wachsen
- Erfahrungs-Austausch in der Projekt-Gruppe (moderiert)
- Gemeinsam Ideen finden
- Gruppe entwickelt Standards
- Bedingungen und Spielregeln für Kooperation vereinbaren
- Synergien nutzen

#### individuelle Analysen und Konzepte für 5 – 7 Kunden

#### **Projekt-Start, Onboarding und Kennenlernen**

Analyse-Phase

- Materialflüsse und Wertströme bilanzieren
- Daten-Handling und Digitalisierung analysieren
- Geschäftsmodelle und Kooperationen entwickeln
- Emissionen, Fußabdrücke & Wesentlichkeit ermitteln
- Chancen, Risiken, Stärken und Schwächen verstehen

Ideen testen, Ideen umsetzen und Koop-Projekte mit Partnern



Erfolg: Alle Projekt-Partner nutzen ihre Chancen in der Kreislaufwirtschaft.

Haben Sie Zeit und Lust, bei LOOP teilzunehmen? Bitte nutzen Sie den Letter of Intent (Rückseite)





# Gemeinsam in die Kreislauf-Wirtschaft starten! Lernen – Optimieren – Organisieren – Praxis-Transfer

Die Teilnahme an LOOP wird vom Land NRW mit einem **Zuschuss von 80** % auf alle Beratungs- und Moderations-Leistungen gefördert. Diese Förderung darf nur von kleinen und mittleren Unternehmen (KMU) in NRW genutzt werden. Es gilt die EU-Definition für KMU. Die Teilnahme an LOOP kostet mindestens 10.000 € (≈ Gegenwert: 50.000 €). An einem LOOP-Projekt müssen mindestens 5 förderfähige Unternehmen teilnehmen (minimales Förder-Volumen: 200.000 € bei 250.000 € Projektkosten).

#### Übersicht über den Leistungs-Umfang:

Leistung	Nutzen	Wert
Analyse & Beratung zielgerichtet & individuell	<ul> <li>Diverse Bilanzen, z.B. CO<sub>2</sub>-, Energie-, Material-Bilanzen,</li> </ul>	
	<ul> <li>Analyse von Arbeits-, Doku- und Kommunikations-Prozessen</li> </ul>	
	inklusive Analyse der Schnittstellen zwischen Abteilungen	
	<ul> <li>Analyse von Lieferketten und Wertströmen (up- &amp; downstream)</li> </ul>	39.500€
	<ul> <li>Analyse und Bewertung des aktuellen Geschäftsmodells</li> </ul>	
	<ul> <li>Bewertung der Digitalisierung von Geschäftsprozessen</li> </ul>	
	<ul> <li>Finden und Präsentieren von Ideen &amp; Vorschlägen, Feedback</li> </ul>	
Sprechstunden	<ul> <li>Hilfestellung bei strategischen und operativen Fragestellungen</li> </ul>	
	<ul> <li>Intensiver Austausch, wenn Probleme beim Umsetzen von Maß-</li> </ul>	4.500€
	nahmen auftreten (wahrscheinlich bei Veränderungs-Projekten).	
Kooperation & Austausch	Moderierte Arbeitstreffen mit den anderen Projekt-Teilnehmern	
	<ul> <li>Treffen vor und während der Analyse-Phase</li> </ul>	6.000€
	<ul> <li>Treffen und Erfahrungs-Austausch nach der Analyse-Phase</li> </ul>	

#### **Letter of Intent:**

Wir haben Interesse, an einem LOOP-Projekt teilzunehmen.		
Name Firma:		
Ansprechperson:		
Kontakt:		
Wir möchten teilnehmen, haben aber <b>KEIN</b> ausreichend großes Liefernetzwerk in NRW.		
Folgende Partner-Unternehmen aus unserem Liefer-Netzwerk schlagen wir zur Teilnahme vor:		
Rohstoff-Gewinnung:		
Rohstoff-Verarbeitung:		
Herst. von B2B-Produkten:		
Herst. von B2C-Produkten:		
₹ Logistik-Dienstleistungen:		
🧽 Großhandel:		
Einzelhandel:		
Montage / Installation:		
Entsorgung von Abfällen:		
Sonstige Rolle:		